

# Среднесрочный прогноз развития российского страхового рынка

2023 г.

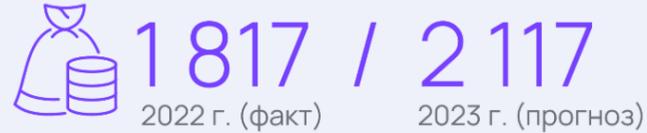
**kept**

# Содержание

	Обзор рынка	04
	Прогноз рынка в целом на 2023–2027 гг.	08
	Прогноз на 2023–2027 гг. по продуктам	12
	Методология анализа	20
	Приложение	21

# Российский рынок страхования сегодня: ключевые цифры и тенденции

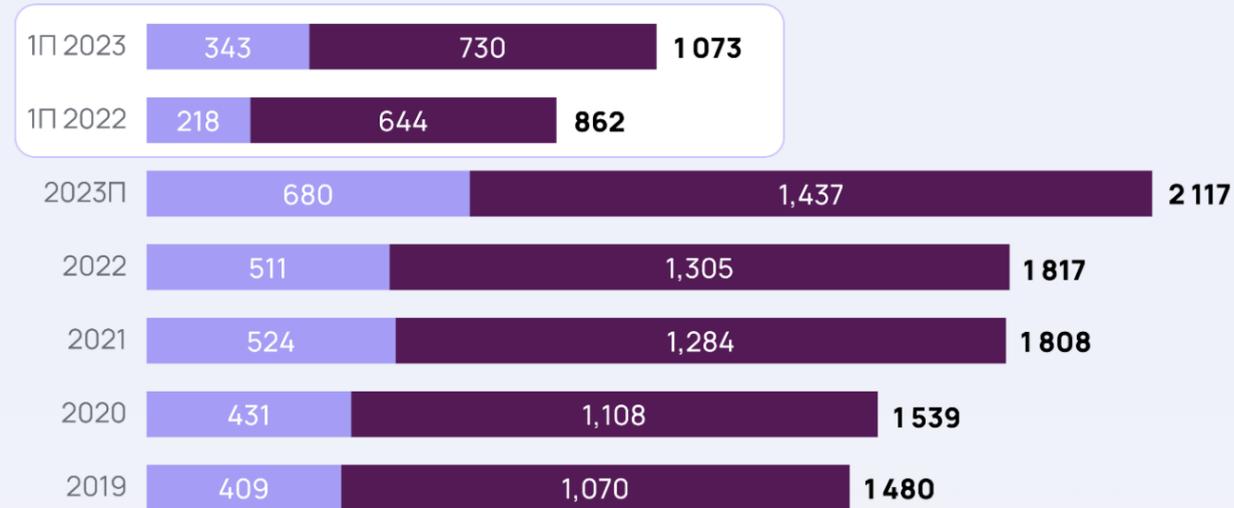
## Общий объем страховых сборов, млрд руб.



В 2022 г. рынок удержал позиции, несмотря на ухудшение макроэкономической ситуации, продемонстрировав рост на 0,5% по сравнению с предыдущим годом.

Российский рынок страхования демонстрирует уверенный рост в 1 пол. 2023 г. Полугодовой объем рынка впервые превысил 1 трлн руб., прирост составил 24,5%. По итогам года сборы ожидаются на уровне 2 117 млрд руб. (+16,5%).

## Рынок страхования в России, 2019–2023 гг., млрд руб.



CAGR 2019–2022: **6,8%** (жизни), **7,7%** (иное), **7,1%** (итого)

● Страхование жизни    ● Страхование иное, чем страхование жизни    ● Рынок в целом

Источник: ЦБ РФ; анализ Kept

## Уровень проникновения страхования в ВВП в 2022 г.

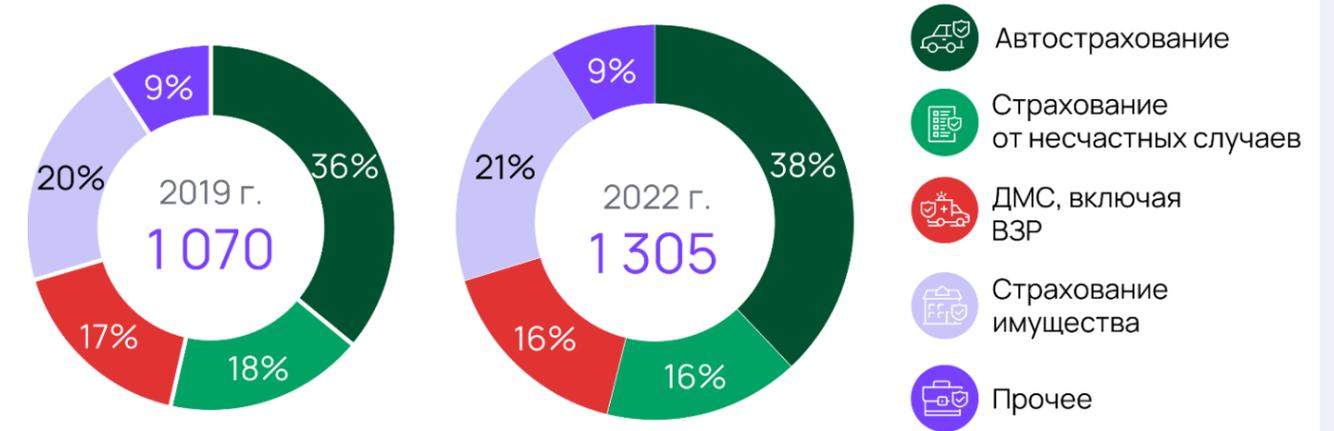


Учитывая сравнительно низкий уровень проникновения страхования в России, у рынка есть значимый потенциал для роста в среднесрочной перспективе.

Источник: Swiss Re; EIU; анализ Kept

## Структура продуктов в 2019 и 2022 гг., млрд руб.

### Страхование иное, чем страхование жизни

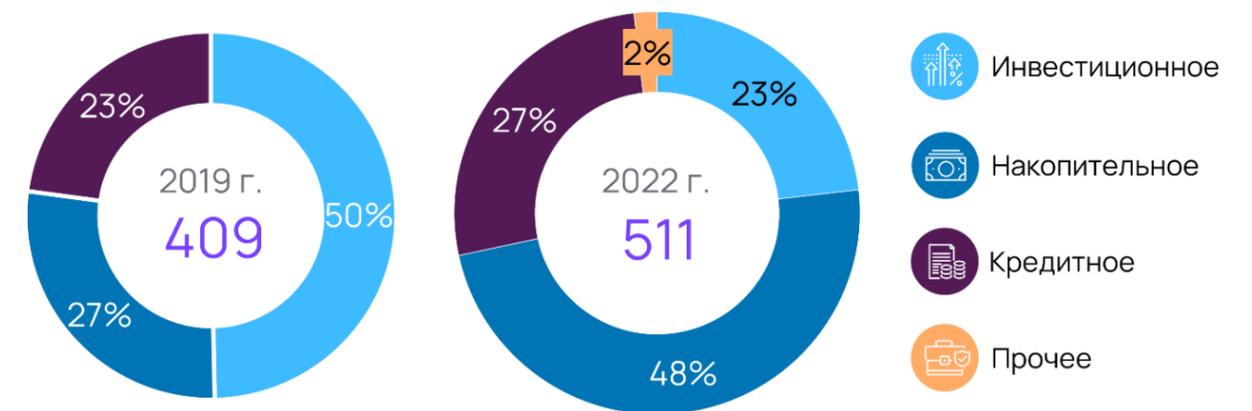


Источник: ЦБ РФ; анализ Kept

Структура рынка страхования иного, чем страхование жизни, остается стабильной.

Основную долю занимает автострахование (почти 40%), на втором месте – страхование имущества (21%).

### Страхование жизни



Источник: ЦБ РФ; анализ Kept

Рынок страхования жизни представлен 3 ключевыми продуктами – инвестиционным (ИСЖ), накопительным (НСЖ) и кредитным (КСЖ) страхованием жизни.

Доля некредитного страхования находится в диапазоне 70–80%, при этом происходит перераспределение доли ИСЖ в пользу НСЖ. Вследствие этого в НСЖ значимую долю стала составлять опция с единовременной премией (86% от премий по новому бизнесу в 1 пол. 2023 г.).

## Обзор конкурентной среды

Количество страховых компаний сократилось с 199 шт. на 31 декабря 2018 г. до 135 на 30 июня 2023 г. (по данным ЦБ РФ).

Ожидается продолжение данного тренда, результатом чего станет дальнейшая консолидация. Среди основных причин сокращения количества страховщиков – ограниченный потенциал для роста и отсутствие экономии на масштабе у средних и мелких компаний, а также усиление регулирования (в части требований к капиталу, отчетности и процессу продаж).



Доля топ-10 в 1 пол. 2023 г.

В 1 пол. 2023 г. сохранился высокий уровень концентрации рынка – доля топ-10 страховых групп по сборам составила 84,9% (в 2022 г. доля топ-10 составляла 83,6%). Доля топ-20 – 94,3% в 1 пол. 2023 (92,7% в 2022 г.).

5 из топ-10 компаний опираются в основном на сборы по страхованию иному, чем страхование жизни. Остальная половина (включая все компании в топ-3) имеет значимые сборы в обоих секторах.

### Топ-20 российских страховых групп по объему сборов за 1 пол. 2023 г., млрд руб.

№	Группа компаний	Сборы жизнь	Сборы «не жизнь»	Сборы итого	Доля, %	Изменение сборов, %
1	СОГАЗ	31	177	208	19,4%	15,3%
2	Сбербанк	130	33	163	15,2%	74,1%
3	АльфаСтрахование	75	83	158	14,7%	36,8%
4	Ингосстрах	4	83	87	8,1%	9,0%
5	РГС	27	43	70	6,5%	60,8%
6	РЕСО	0,1	68	68	6,3%	7,4%
7	ВСК	2	56	58	5,4%	31,6%
8	Ренессанс	21	30	52	4,8%	4,0%
9	Тинькофф	-	23	23	2,2%	33,5%
10	Согласие	4	19	23	2,1%	11,3%
11	Югория	2	15	16	1,5%	30,8%
12	Совкомбанк	7	7	14	1,3%	23,3%
13	РСХБ-Страхование	7	5	12	1,1%	8,5%
14	МАКС	3	8	11	1,1%	10,7%
15	Энергогарант	-	10	10	0,9%	9,7%
16	Капитал-Лайф	8	2	10	0,9%	(6,3%)
17	Группа Зетта, включая Альянс	1	9	10	0,9%	(24,0%)
18	РБ Страхование	6	1	7	0,6%	207,4%
19	УралСиб	4	2	6	0,6%	17,4%
20	Абсолют Страхование	-	4	4	0,4%	24,2%
<b>Итого топ-20</b>		<b>334</b>	<b>679</b>	<b>1012</b>	<b>94,3%</b>	<b>26,9%</b>
Прочие страховщики		9	52	61	5,7%	(5,3%)
<b>Итого</b>		<b>343</b>	<b>730</b>	<b>1073</b>	<b>100,0%</b>	<b>24,5%</b>

Источник: ЦБ РФ; анализ Кепт

Примечание: Сборы группы «Прочие страховщики» включают сборы по обязательному государственному страхованию жизни и здоровья военнослужащих и приравненных к ним в обязательном государственном страховании лиц по рынку в целом, так как ЦБ РФ не раскрывает эти сборы в разрезе компаний

### Лидеры основных сегментов по объему сборов за 1 пол. 2023 г., млрд руб.



#### Топ-5 Авто

	1 пол. 2023	%
1 Ингосстрах	44	16,1%
2 РЕСО	42	15,3%
3 АльфаСтрахование	38	14,0%
4 ВСК	29	10,7%
5 РГС	17	6,4%
<b>Топ-5</b>	<b>170</b>	<b>62,5%</b>
Прочее	102	37,5%
<b>Итого</b>	<b>272</b>	<b>100%</b>



#### Топ-5 ДМС

	1 пол. 2023	%
1 СОГАЗ	48	38,4%
2 АльфаСтрахование	15	11,9%
3 РЕСО	13	10,4%
4 РГС	9	7,2%
5 Ингосстрах	8	6,0%
<b>Топ-5</b>	<b>92</b>	<b>73,9%</b>
Прочее	33	26,1%
<b>Итого</b>	<b>125</b>	<b>100%</b>



#### Топ-5 Страхование от НС и болезней

	1 пол. 2023	%
1 СОГАЗ	49	43,6%
2 Тинькофф	11	10,1%
3 АльфаСтрахование	6	5,8%
4 ВСК	5	4,6%
5 РЕСО	5	4,4%
<b>Топ-5</b>	<b>77</b>	<b>68,5%</b>
Прочее	35	31,5%
<b>Итого</b>	<b>112</b>	<b>100%</b>

Источник: ЦБ РФ; анализ Кепт



#### Топ-5 Имущество

	1 пол. 2023	%
1 СОГАЗ	49	31,0%
2 Сбербанк	20	12,7%
3 Ингосстрах	18	11,4%
4 АльфаСтрахование	16	10,0%
5 ВСК	11	7,0%
<b>Топ-5</b>	<b>115</b>	<b>72,2%</b>
Прочее	44	27,8%
<b>Итого</b>	<b>159</b>	<b>100%</b>

# Российский рынок страхования и прогноз до 2027 г.

**10,8%**  
CAGR  
2022–2027

На горизонте до 2027 г. ожидается продолжение исторически наблюдаемого роста во всех ключевых сегментах рынка. Среднегодовой темп роста составит 10,8%.

## Рынок страхования в России, 2019–2027 гг., млрд руб.



Источник: ЦБ РФ; интервью с отраслевыми экспертами; анализ Керт

**3 027**  
млрд руб.

Ожидаемый объем страховых сборов к 2027 г.

**1 076**  
млрд руб.

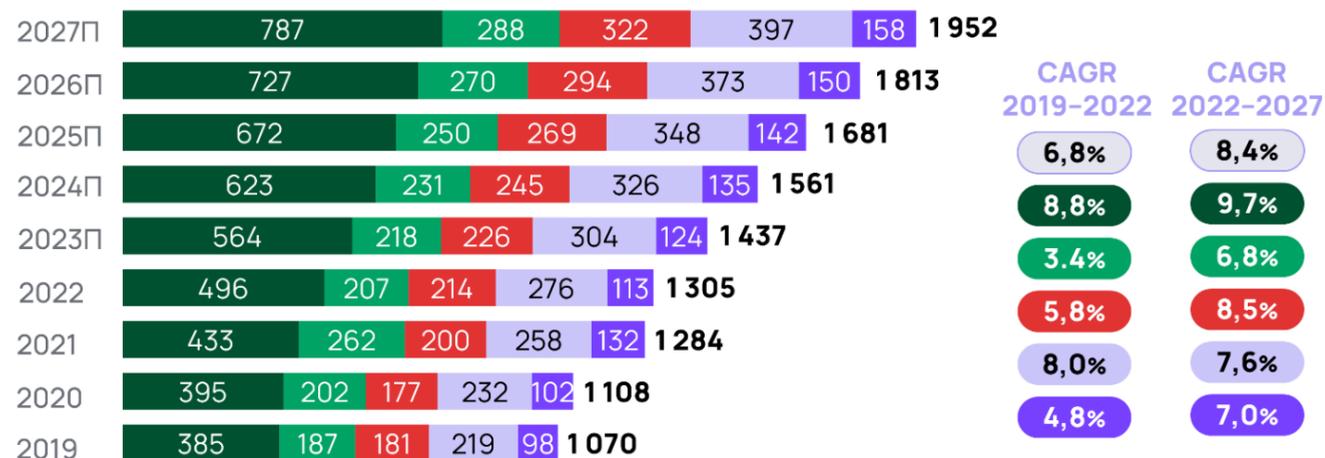
Ожидаемый объем сборов по страхованию жизни к 2027 г.

Ожидается, что к 2027 г. объем российского страхового рынка достигнет 3 027 млрд руб., среднегодовой темп роста составит 10,8%. Вклад в дальнейшее развитие рынка внесут оба сегмента – страхование иное, чем страхование жизни, и страхование жизни.

Прогнозируется, что в 2022–2027 гг. страховые сборы в сегменте страхования иного, чем страхование жизни, будут расти в среднем на 8,4% в год и достигнут 1 952 млрд руб. к 2027 г.

Объем сегмента страхования жизни вырастет более чем в два раза по сравнению с 2022 г. и достигнет 1 076 млрд руб. к 2027 г. (среднегодовой рост на 16,0%).

## Страхование иное, чем страхование жизни

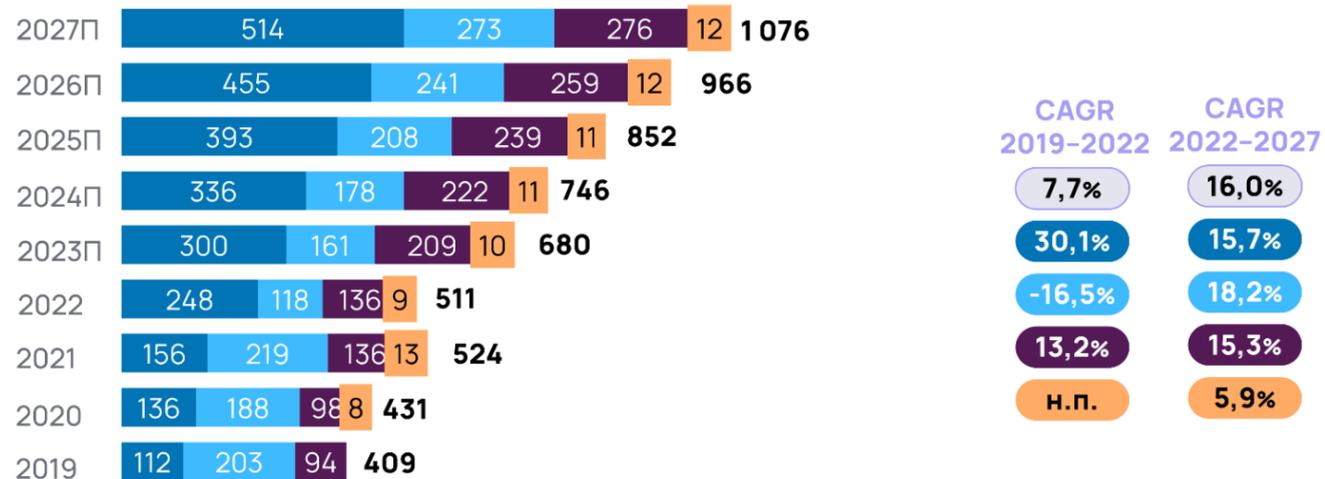


Источник: ЦБ РФ; интервью с отраслевыми экспертами; анализ Керт

### Ключевые драйверы роста

- 01 Развитие продуктов (персонализация предложения, развитие коробочных продуктов, продуктов «по подписке» и т.д.)
- 02 Улучшение клиентского опыта
- 03 Рост покупательной способности населения
- 04 Изменения в тарификации существующих обязательных видов и потенциальное внедрение новых обязательных видов

## Страхование жизни



Источник: ЦБ РФ; интервью с отраслевыми экспертами; анализ Керт

### Ключевые драйверы роста

- 01 Развитие продуктов с целью улучшения их инвестиционной привлекательности
- 02 Рост кредитования
- 03 Внедрение законодательной базы для долевого страхования жизни, реализация механизма гарантийного фонда
- 04 Расширение налоговых льгот

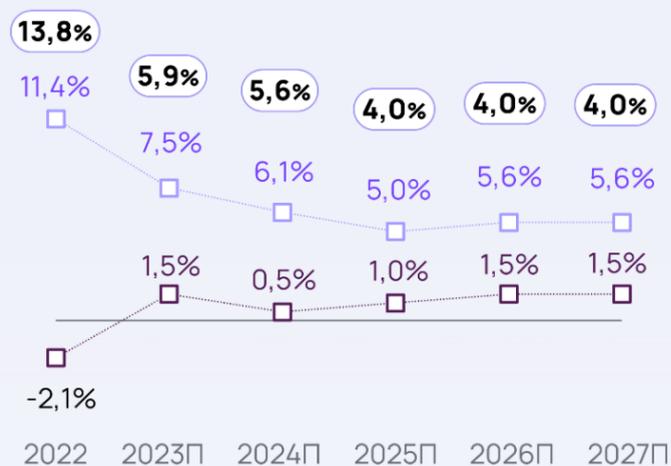
# Ключевые тренды, влияющие на развитие рынка страхования до 2027 г.

## → Макроэкономика



Такие макроэкономические факторы, как рост ВВП, доход на душу населения и численность населения, будут играть ключевую роль в развитии российского страхового рынка в 2023–2027 гг.

Устойчивость перед экономическим спадом, вызванным ухудшением геополитической ситуации, наряду с позитивными экономическими перспективами и переориентацией на новые рынки сбыта создают основу для роста страхования.



□ Темп роста номинального ВВП

□ Темп роста реального ВВП

% Инфляция

Источник: среднесрочный прогноз ЦБ РФ; анализ Керт

## → Нормативно-правовое регулирование



Политика ЦБ РФ и предполагаемые изменения в страховом регулировании станут еще одним ключевым фактором развития страхового рынка России в 2023–2027 гг.

Приоритетами инициатив ЦБ РФ являются финансовая прозрачность и стабильность рынка, а также защита интересов клиентов, что позволяет ожидать продолжения дальнейшей консолидации в отрасли. Эти меры, с одной стороны, подтолкнут страховые компании к разработке более привлекательных и ценных продуктовых решений, а с другой – повысят доверие потребителей и интерес к страховым продуктам.

Следующие законодательные инициативы станут основой данного тренда:



Сближение с мировыми принципами расчета маржи платежеспособности и резервов



МСФО (IFRS) 17 и его аналог в местных ОПБУ



Создание гарантийного фонда в страховании жизни



Расширение требований к раскрытию информации о страховании жизни



Дальнейшая реформа ОСАГО в области тарификации

## → Развитие технологий



Россия – развитый в технологическом отношении рынок с дальнейшим потенциалом роста за счет цифровой трансформации экономики, включая разработку инновационных продуктов, развитие онлайн-продаж, экосистем и автоматизацию и роботизацию операционных процессов.



Цифровая экономика

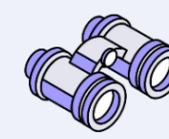


Экосистемы



Технологии

## → Потребности клиентов



К 2027 г. рынок будет уделять все больше внимания меняющимся потребностям клиентов, что будет означать дальнейшую персонализацию тарифов на продукты и покрытия рисков. Основные особенности продуктов будут включать:



Персонализацию обязательных видов страхования



Пакетные предложения нишевых продуктов



Диверсификацию продуктов добровольного страхования в соответствии с меняющимися потребностями клиентов



Повышение клиентского сервиса

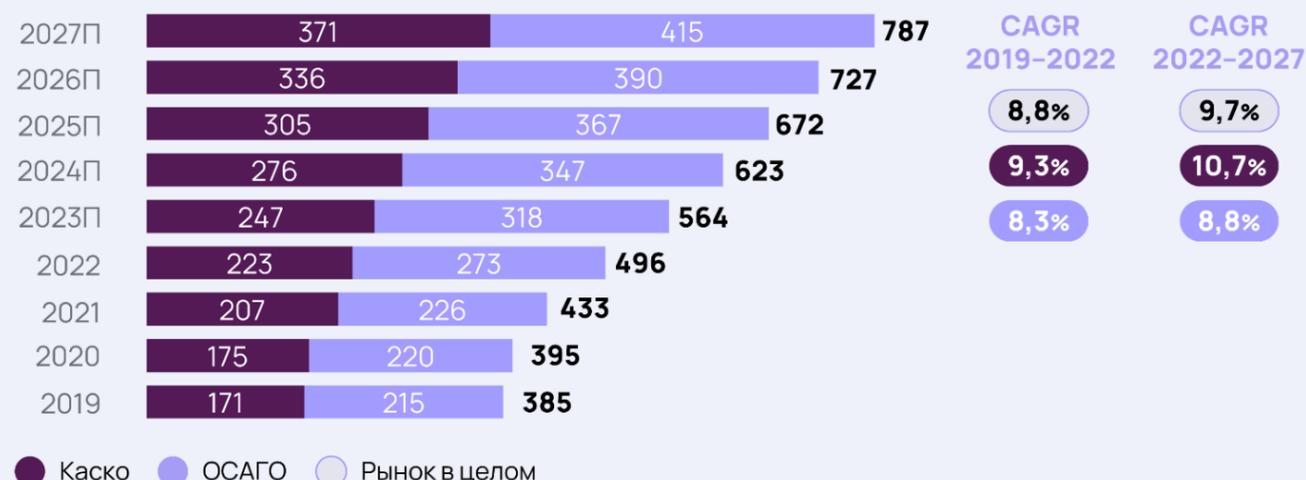
# Автострахование



↑ **9,7%**  
CAGR  
2022–2027

Рост автострахования ожидается в среднем на уровне 9,7% в год по мере восстановления продаж новых автомобилей и увеличения уровня проникновения как полисов Каско, так и ОСАГО.

## Прогноз страховых премий, млрд руб.



Источник: ЦБ РФ; интервью с отраслевыми экспертами; анализ Кепт

## Ключевые драйверы роста

01 Развитие импорта автомобилей из Китая и рост продаж новых автомобилей

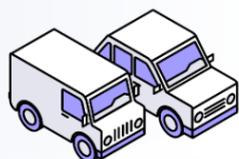
02 Дальнейшее развитие продуктов, ориентированных на поддержанные автомобили, и коробочных продуктов с ограниченным покрытием и низкой ценой

03 Усиление контроля за наличием полиса ОСАГО

## Парк легковых авто, тыс. ед.



## Продажи новых легковых авто, тыс. ед.



Источник: Автостат; прогноз и анализ Кепт

→ **Каско**

↑ **16,6%**

Рост Каско в 1 пол. 2023 г.

На рынке Каско наблюдается значительное увеличение количества заключенных договоров при одновременном снижении средней премии. В условиях повышения стоимости автомобилей и запчастей такие тенденции свидетельствуют о росте спроса на продукты Каско с франшизами и сокращенным покрытием. Также драйверами спроса на Каско могли стать увеличение стоимости новых автомобилей (и, как следствие, повышение ценности текущего автомобиля) и потенциальные сложности с получением возмещения по ОСАГО в полном объеме.

↑ **10,7%**

CAGR 2022–2027 по Каско

Рынок новых автомобилей в 2023 г. получил значимую поддержку за счет продаж автомобилей китайских брендов. Дальнейшее ожидаемое восстановление продаж новых автомобилей и рост доли продаж в кредит будут стимулировать рост продаж Каско.

Прочими драйверами роста станут расширение продуктовой линейки (например, дальнейшее продвижение продуктов с ограниченным покрытием и продуктов для поддержанных автомобилей), развитие продаж через Интернет, а также повышение качества клиентского сервиса и упрощение процесса урегулирования убытков (например, через мобильное приложение).

→ **ОСАГО**

↑ **28,8%**

Рост ОСАГО в 1 пол. 2023 г.

По ОСАГО основным драйвером роста рынка стало увеличение средней премии – на 24,5%, что близко к 26%-ному расширению тарифного коридора для легковых машин физических лиц, произошедшему в сентябре 2022 г.

↑ **8,8%**

CAGR 2022–2027 по ОСАГО

Драйверами роста станут усиление контроля за наличием полисов, возможное дальнейшее расширение тарифного коридора и увеличение базовых тарифных ставок при увеличении лимитов выплат по ущербу жизни и здоровью и/или отмене учета износа.

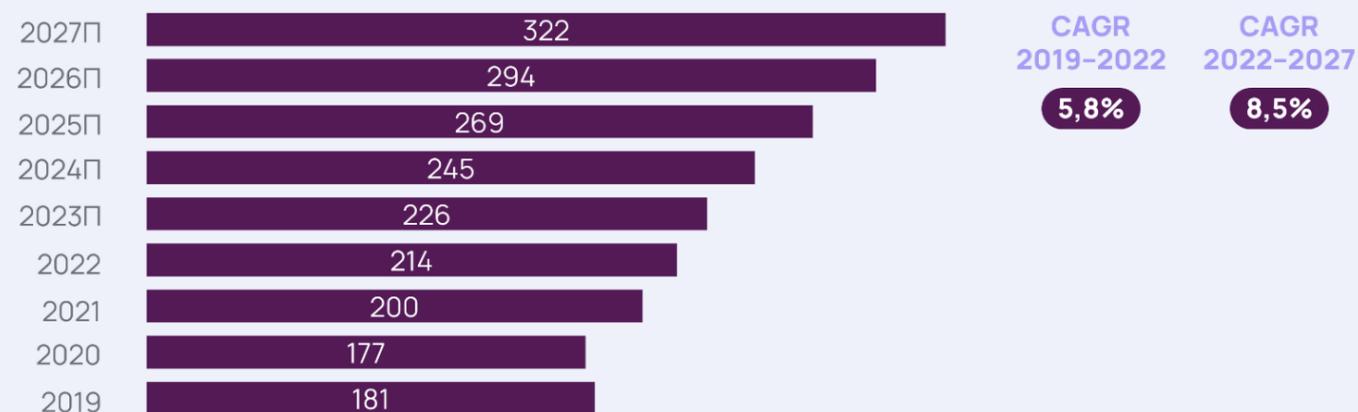
## ДМС, включая ВЗР



↑ **8,5%**  
CAGR  
2022-2027

Сегмент ДМС, включая ВЗР, согласно прогнозу, будет расти с CAGR 8,5%. Основными драйверами станут медицинская инфляция и развитие продуктовой линейки.

### Прогноз страховых премий, млрд руб.



Источник: ЦБ РФ; интервью с отраслевыми экспертами; анализ Kept

Около 80% сборов по ДМС обеспечивается за счет страхования компаниями своих сотрудников. Этот сегмент остается ключевым и в прогнозном периоде, так как ДМС является неотъемлемой частью социального пакета и входит в число наиболее важных факторов, влияющих на выбор работодателя.

### Ключевые драйверы роста



01 Рост тарифов как следствие подорожания медицинских услуг



02 Развитие продуктовой линейки для корпоративных клиентов (предложение продуктов с франшизой, продуктов, ориентированных на сегмент малого и среднего бизнеса)



03 Разработка, тестирование и дальнейшее развитие продуктов для розничного сегмента

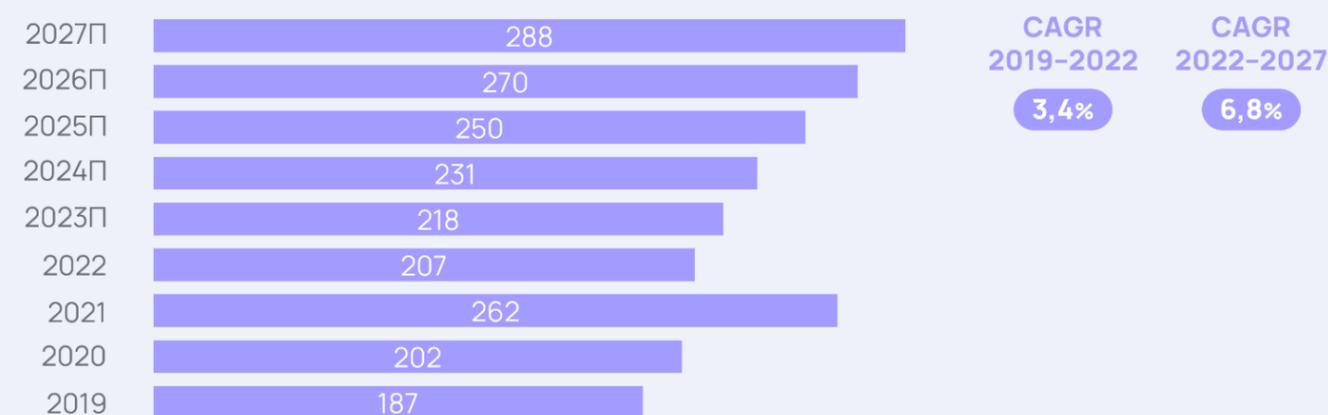
## Страхование от несчастных случаев и болезней



↑ **6,8%**  
CAGR  
2022-2027

Страхование от несчастных случаев, согласно прогнозу, будет расти с CAGR 6,8% на фоне устойчивого роста розничного кредитования, так как в основном сегмент представлен договорами кредитного страхования жизни, заключаемыми страховщиками с лицензиями по «не жизни».

### Прогноз страховых премий, млрд руб.



Источник: ЦБ РФ; интервью с отраслевыми экспертами; анализ Kept

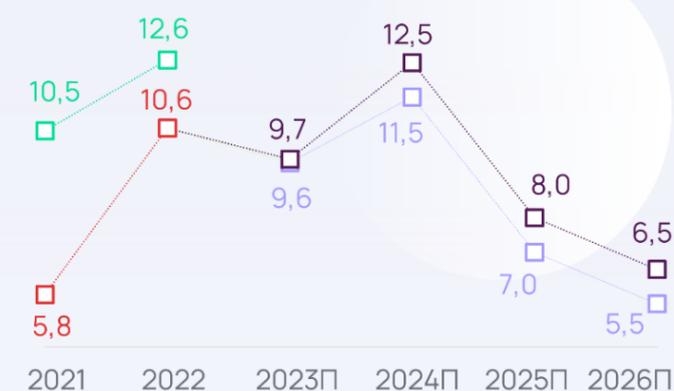
### Объем розничных кредитов, трлн руб.



Источник: ЦБ РФ; анализ Kept

Одним из дополнительных факторов роста может стать появление более удобных экосистем и технологий для партнерских продаж. Клиентоориентированность и «бесшовный» опыт покупки на торговых площадках финансовых услуг будут способствовать повышению объемов продаж (например, POS-кредиты и страхование продуктов, приобретенных на платформе). Стоит отметить возможный сдерживающий фактор - потенциальное повышение ключевой ставки в 2023-2024 гг.

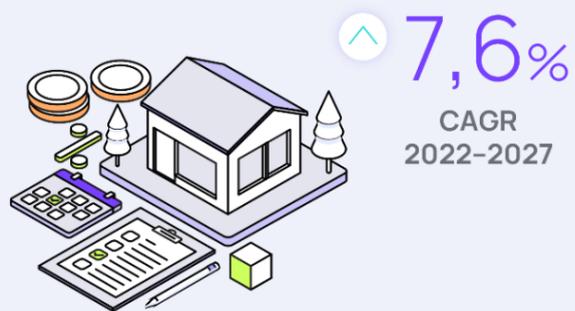
### Динамика среднегодовых процентных ставок, %



—□— Процентная ставка по кредиту ФЛ  
 —□— Средняя ключевая ставка ЦБ РФ  
 —□— Средняя ключевая ставка ЦБ РФ – мин.  
 —□— Средняя ключевая ставка ЦБ РФ – макс.

Источник: ЦБ РФ; анализ Kept

## Страхование имущества



Среднегодовой темп роста по рынку страхования имущества в целом ожидается на уровне 7,6%. При этом CAGR в сегменте страхования имущества физических лиц, по прогнозам, составит 11,4%. Темпы роста сегмента страхования имущества юридических лиц будут соответствовать темпам роста номинального ВВП и составят в среднем 5,6% в год.

### Прогноз страховых премий, млрд руб.



Источник: ЦБ РФ; интервью с отраслевыми экспертами; анализ Kert

Уровень проникновения страхования имущества физических лиц все еще остается низким по сравнению с развитыми странами, где он составляет около 90%, что свидетельствует о значительном потенциале роста данного рынка.

### Объем ипотечных кредитов, трлн руб.

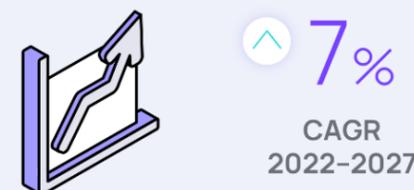


Источник: ЦБ РФ; анализ Kert

### Ключевые драйверы роста страхования имущества физических лиц

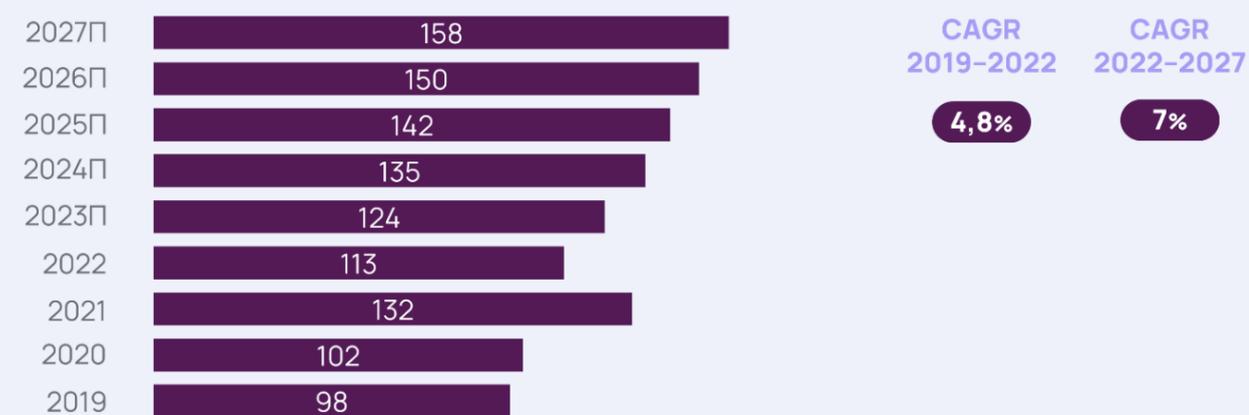
- 01** Персонализация продуктов («коробочные» продукты, конструкторы, подписки), расширение онлайн-продаж
- 02** Рост спроса на страхование домов/квартир в связи с повышением риска ущерба
- 03** Развитие страхования домов/квартир как следствие принятия закона о страховании жилья от ЧС

## Прочие виды страхования иного, чем страхование жизни



Рост прочих продуктов страхования иного, чем страхование жизни, будет соответствовать динамике российского ВВП.

### Прогноз страховых премий, млрд руб.

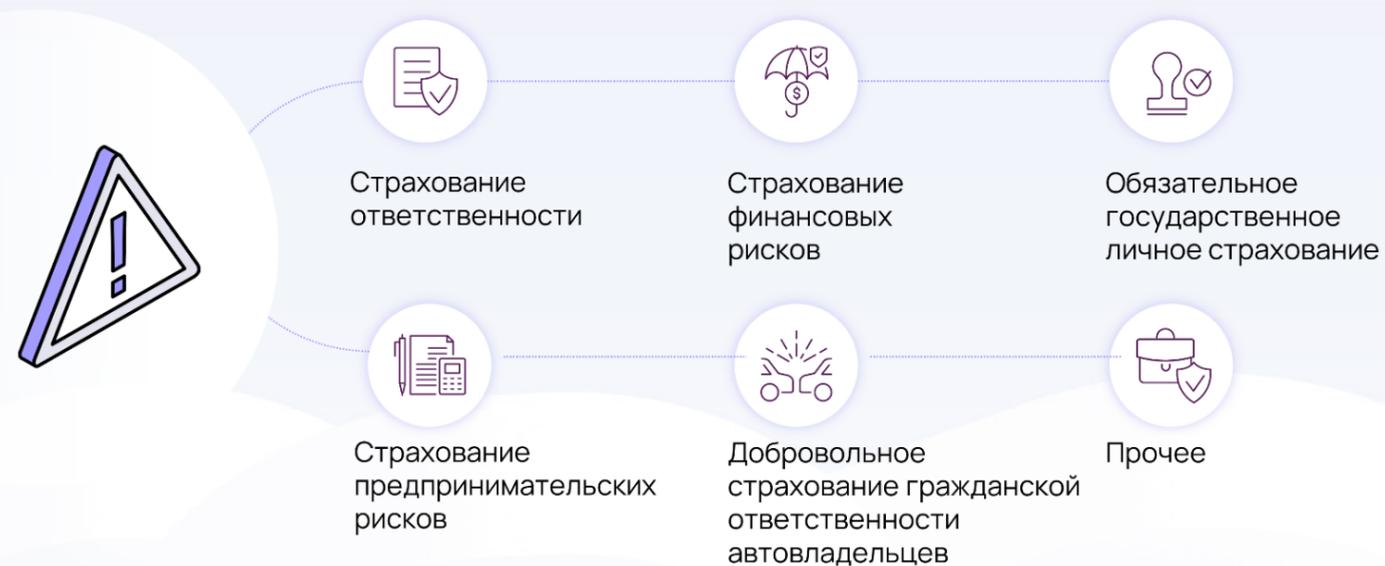


Источник: ЦБ РФ; интервью с отраслевыми экспертами; анализ Kert

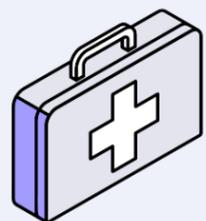
### Ключевые драйверы роста

- 01** Общий экономический рост
- 02** Появление новых типов рисков и, как следствие, рост спроса на защиту не только физических активов, но и деловых, операционных и финансовых рисков
- 03** Развитие обязательных видов страхования

### Прочие продукты включают:



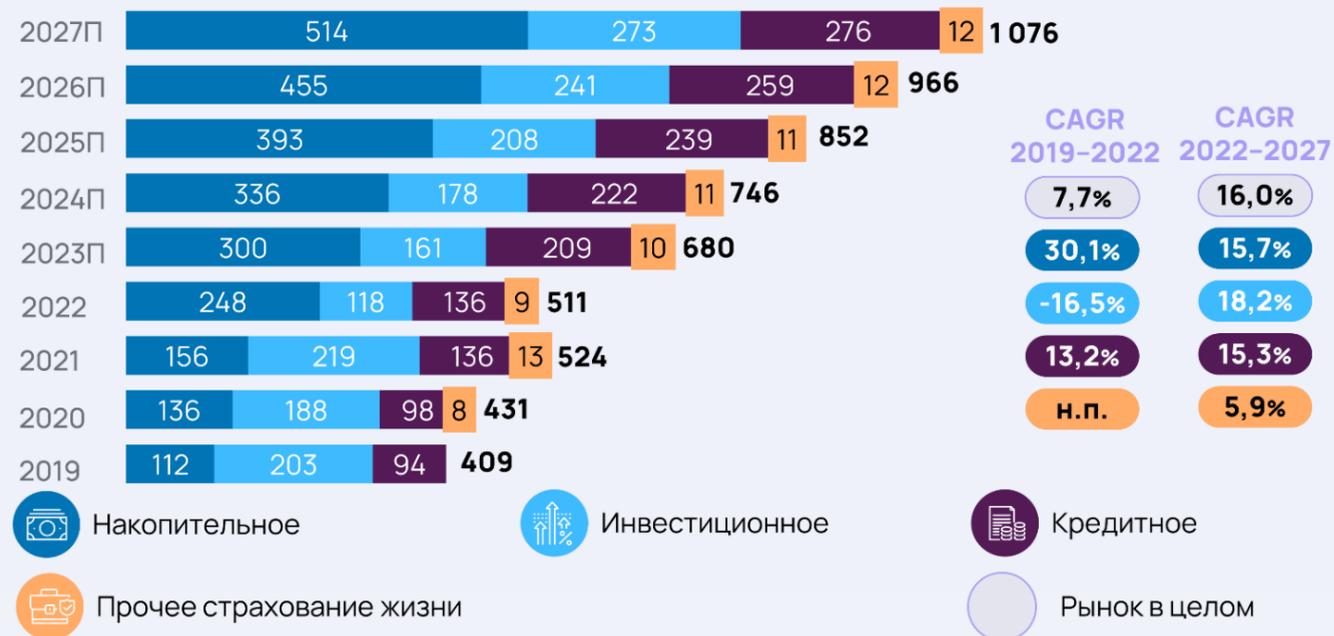
# Страхование жизни



↑ **16%**  
CAGR  
2022-2027

Рост рынка страхования жизни ожидается на уровне в среднем 16% в год благодаря законодательным изменениям, прогнозируемому снижению процентных ставок и повышению инвестиционной привлекательности продуктов.

## Прогноз страховых премий, млрд руб.



Источник: ЦБ РФ; интервью с отраслевыми экспертами; анализ Кепт

## Депозиты физических лиц, трлн руб.



Источник: ЦБ; ВЭБ; анализ Кепт

## Ключевые драйверы роста

- 01 Улучшение инвестиционной привлекательности страховых продуктов
- 02 Законодательные изменения (расширение налоговых льгот, система гарантирования, продукты ДСЖ)
- 03 Рост объемов кредитования

→ **Продукты ИСЖ и НСЖ**

→ **Продукты КСЖ**

Прирост сборов в 1 пол. 2023 г.

↑ **36%**  
ИСЖ + НСЖ

↑ **139%**  
КСЖ

Рынок страхования жизни в 1 пол. 2023 г. показал беспрецедентный рост на 57%. Этому способствовали обновление линейки продуктов ИСЖ (переориентация на ценные бумаги российских эмитентов), продвижение продуктов НСЖ с единовременной премией, снижение ключевой ставки, а также активность лидеров сегмента КСЖ, которые показали трехзначный рост сборов.

Ключевыми факторами роста рынка некредитного страхования жизни станут:

- Изменения в регулировании (расширение налоговых льгот, появление системы гарантирования, законодательной базы для долевого страхования жизни)
- Развитие продуктов с целью повышения их инвестиционной привлекательности

Развитию кредитного страхования жизни будут способствовать:

- Увеличение объемов розничного кредитования
- Развитие цифровых экосистем и страховых технологий, которые будут способствовать росту онлайн-продаж кредитных и страховых продуктов
- Модификация продуктов, рост ценности продукта для клиента и, как следствие, пересмотр размера комиссий посредников

Ожидается, что объем страховых сборов по страхованию жизни в целом ускорит свой рост на фоне потенциального снижения ключевой ставки ЦБ в 2025 г. Дополнительным фактором развития рынка некредитного страхования в 2025 г. может стать распространение продуктов ДСЖ.

## Методология анализа

### → Объект исследования

Объектом данного исследования является рынок страхования в России. В рамках подготовки исследования были проанализированы два ключевых сегмента рынка: страхование жизни и страхование иное, чем страхование жизни.

В исследовании Кепт прогноз по рынку страхования производился по каждому из основных страховых продуктов. Для сегмента страхования жизни основными продуктами являются: инвестиционное страхование жизни (ИСЖ), накопительное страхование жизни (НСЖ), а также кредитное страхование жизни (КСЖ). Для сегмента страхования иного, чем страхование жизни, основными продуктами являются: Каско, ОСАГО, имущество физических лиц, имущество юридических лиц, добровольное медицинское страхование (ДМС) и страхование от несчастных случаев и болезней (НСИБ).

Прогнозы по каждому из продуктов основаны на анализе исторических трендов, текущих и прогнозных драйверов, а также учитывают экспертные мнения участников исследования Кепт.

### → Цель исследования

Оценка текущего состояния, объема и сегментов российского страхового рынка, тенденции, идентификация ключевых драйверов развития.

### → Период проведения исследования

Сентябрь-октябрь 2023 г.

### → Методология исследования

- Проведение кабинетного исследования
- Анализ статистических данных
- Проведение опроса отраслевых экспертов и ведущих компаний – участников российского страхового рынка
- Моделирование развития рынка на основании отраслевых данных с учетом информации от экспертов и внутренней экспертизы

## Приложение

# Краткое описание основных страховых продуктов



## Рынок страхования



### Страхование иное, чем страхование жизни



#### Автострахование

##### Каско

Добровольное автострахование, покрывающее ущерб, причиненный автомобилю страхователя

##### ОСАГО

Обязательное страхование ответственности автовладельцев, возмещающее ущерб, понесенный третьим лицом в случае дорожно-транспортного происшествия по вине страхователя



#### Страхование имущества

##### Физических лиц

Страхование, защищающее имущество физических лиц от кражи или повреждения

##### Юридических лиц

Корпоративное страхование, защищающее бизнес-активы компаний от кражи или повреждения (включает также страхование железнодорожного, водного и воздушного транспорта, страхование грузов, сельскохозяйственное страхование)



#### Прочее

##### Страхование ответственности

Возмещение ущерба, понесенного третьим лицом в связи с неблагоприятными событиями по вине страхователя

##### Страхование финансовых рисков

Покрытие финансовых и предпринимательских рисков в случае непредвиденных событий



#### ДМС, включая ВЗР

##### ДМС

Добровольное медицинское страхование, покрывающее оплату стационарных и амбулаторных услуг в учреждениях здравоохранения

##### ВЗР

Страхование путешественников, покрывающее медицинские расходы, понесенные во время туристических поездок



#### Страхование от несчастных случаев и болезней

##### Привязанное к кредиту

Страхование на случай непредвиденных проблем, связанных со здоровьем. Приобретается в момент получения розничного кредита и имеет лимиты страхового возмещения, привязанные к сумме кредита.

##### Прочее

Финансовое покрытие в случае несчастного случая или болезни без привязки к сроку и сумме кредита

##### Добровольное страхование гражданской ответственности автовладельцев

Дополнительное добровольное страхование к ОСАГО

# Краткое описание основных страховых продуктов



## Рынок страхования



### Страхование жизни



#### Продукты страхования жизни с накопительной составляющей

##### Накопительное страхование жизни

Долгосрочная программа накопления капитала в сочетании со страхованием на случай смерти, потери трудоспособности, критических заболеваний и др.

##### Инвестиционное страхование жизни

Инвестиционный продукт с гарантией возмещения премии (100% или более низкого процента) при наступлении срока погашения и с минимальным покрытием рисков



#### Кредитное страхование

##### Кредитное страхование жизни

Страхование на случай непредвиденных проблем, связанных со здоровьем. Приобретается в момент получения розничного кредита и имеет лимиты страхового возмещения, привязанные к сумме кредита. Продукт аналогичен страхованию от несчастных случаев и болезней, привязанному к кредиту, но предоставляется компаниями, имеющими лицензию на страхование жизни

# Контакты



**Юлия Темкина**

Партнер

Руководитель практики по работе с компаниями финансового сектора

E: [jtemkina@kept.ru](mailto:jtemkina@kept.ru)



**Наталья Никитенко**

Партнер

Инвестиции и рынки капитала

Руководитель Группы стратегии сделок и исследований рынка

E: [nanikitenko@kept.ru](mailto:nanikitenko@kept.ru)



**Юрий Галушко**

Партнер

Управление финансовыми рисками

E: [ygalushko@kept.ru](mailto:ygalushko@kept.ru)



**Владимир Шур**

Директор

Инвестиции и рынки капитала

E: [vshure@kept.ru](mailto:vshure@kept.ru)

[www.kept.ru](http://www.kept.ru)

Данная информация подготовлена Kept, носит общий характер и не должна рассматриваться как применимая к конкретным обстоятельствам какого-либо лица или организации. Хотя мы неизменно стремимся представлять своевременную и точную информацию, мы не можем гарантировать того, что данная информация окажется столь же точной на момент получения или будет оставаться столь же точной в будущем. Предпринимать какие-либо действия на основании такой информации можно только после консультаций с соответствующими специалистами и тщательного анализа конкретной ситуации.

© 2023 г. ООО «Кэпт Налоги и Консультирование».

Все права защищены.